

## **OFFRE D'EMPLOI COMMERCIAL(E)**

### **NOUS...**

Depuis plus de 40 ans, **SMAG-X** conçoit et fabrique des équipements dédiés à l'industrie des arts graphiques et de l'étiquette. Spécialistes de la finition, de l'inspection et de la transformation, nous apportons des solutions fiables et performantes qui accompagnent nos clients dans l'évolution de leurs marchés.

Nos machines ne sont pas de simples outils : elles sont de véritables leviers stratégiques pour nos clients. En participant directement à la valorisation des supports imprimés et à l'optimisation des procédés de production, elles contribuent à la pérennité de leur entreprise. C'est pourquoi elles se doivent d'être fiables, performantes et innovantes. Grâce à une écoute attentive et à un savoir-faire reconnu, nous développons des solutions adaptées aux besoins de chaque client.

Installés en France et présents à l'international à travers un réseau de partenaires, nous mettons un point d'honneur à allier innovation, technicité et proximité. Cette dynamique nous permet de répondre avec agilité aux exigences d'un secteur en constante mutation.

Chez **SMAG-X**, nos équipes sont notre plus grande richesse. Leur expertise, leur engagement et leur passion pour le métier nous permettent de poursuivre un objectif commun : offrir à nos clients des solutions durables, innovantes et créatrices de valeur.

### **NOTRE OFFRE...**

Pour accompagner notre développement, nous recherchons pour notre usine de production SMAG-X un(e) :

## **COMMERCIAL(E)**

Vos principales missions seront :

#### Prospection / Approche client

- Assurer la promotion des solutions techniques SMAG-X auprès des contacts provenant des actions marketing et des détections d'opportunités,
- Jouer un rôle d'ambassadeur de l'offre globale SMAG-X auprès des clients et prospects,
- Assurer une veille prospective des besoins du marché et des clients potentiels, une veille concurrentielle et une veille des évolutions technologiques (procédés, machines...),
- Représenter SMAG-X aux manifestations commerciales, salons et autres actions de marketing favorisant le développement de sa notoriété.

#### Offre commerciale

- Identifier les besoins du client ou prospect,
- Définir des propositions de solutions techniques et économiques adaptées,
- Etudier la faisabilité des demandes spécifiques en concertation avec le Bureau d'étude et la Direction,
- Dresser l'expression du besoin client,
- Superviser le chiffrage du coût de revient avec les Bureaux d'études,
- Envoyer l'offre au client et négocier avec le client les prix,
- Réaliser le bon de lancement et le transmettre aux Bureaux d'études.

### Suivi commercial

- Relancer les affaires en cours et en stand-by, le cas échéant,
- Analyser les objections et réaliser les études de positionnement (technique et commercial) pour proposer des solutions alternatives.

## **VOUS...**

Issu(e) d'une formation école de commerce ou de formation technique/industrielle, vous disposez d'une première expérience réussie en commerce dans le monde de l'industrie.

Poste à forte itinérance : vous intervenez chez nos clients en France et à l'international.

Grâce à votre capacité d'analyse et à votre force de proposition, vous saurez comprendre les clients et susciter chez eux l'envie de nouer un partenariat avec SMAG-X

Votre détermination et votre culture du résultat vous permettront de contribuer à atteindre les objectifs de satisfaction client et de performance collective de l'entreprise.

Un anglais opérationnel est souhaité en raison de la dimension internationale de l'activité.

Enfin, votre sens du relationnel et votre engagement seront vos atouts pour une collaboration efficace tant en interne qu'en externe, et ainsi porter haut les ambitions de SMAG-X.

### **Conditions et avantages :**

- Poste basé à Savigny-sur-Orge (91),
- Rémunération : salaire de base selon profil et expérience,
- Autres avantages : tickets restaurant, dispositif d'intéressement, mutuelle et prévoyance prises en charge à 100%.

***Vous souhaitez être un acteur/actrice majeur(e) dans nos projets de conquête, et relever des défis audacieux...***

***Venez rejoindre SMAG-X !!!***

Merci d'envoyer votre CV accompagné d'une lettre de motivation à :

**rh@smag-x.com**  
**REF : SMAG-X/S1/202604**